

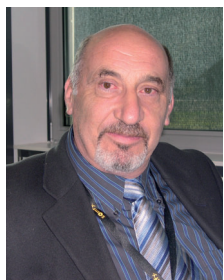
Mugnaini Serramenti: infissi, avvolgibili e tant'altro

Susanna De Ciechi

Tutte le declinazioni dell'infisso

Esiste una tradizione toscana volta alla creatività che è in grado di svilupparsi in qualsiasi settore. E non fa eccezione quello dei serramenti, delle chiusure.

Nel cuore della Versilia, Mugnaini Serramenti ha strutturato un sistema d'offerta tanto ampio da garantire una risposta a qualsiasi tipo di richiesta. L'azienda è attiva nel campo dal 1921 e, a buon diritto, può vantare di essere una realtà che, nello specifico settore, ha contribuito all'evoluzione del mercato nel campo del legname prima, dei serramenti e degli avvolgibili poi. L'azienda ha sede nella zona industriale di Capezzano Pianore, in provincia di Lucca, e in ottantacinque anni di attività ha subito molte trasformazioni. Nata come attività artigianale per la produzione di infissi, all'inizio degli anni '50 ha avviato una seconda unità produttiva dedicata agli avvolgibili in legno; in seguito, nell'arco di circa quindici anni, ha sostituito la produzione di serramenti introducendo al suo posto



Paolo Giordani,
responsabile commerciale
della Mugnaini.

l'estrusione di tapparelle in pvc. Il legame con il legno, rimasto comunque vivo, si è espresso nel commercio all'ingrosso di legname e nella produzione di profilati in legno. Ma il momento in cui la Mugnaini ha dato un indirizzo diverso al proprio percorso risale al 1975, quando vengono ampliate la produzione delle tapparelle e la gamma dei prodotti estrusi. Con questa scelta, l'azienda toscana si va specializzando sempre più nel settore delle forniture dedicate alla cantieristica edile e incrementa, nel tempo, l'offerta allargandola ai serramenti in pvc e in alluminio, alle persiane in alluminio, alle tapparelle di sicurezza in alluminio estruso, ai serramenti esterni in legno, frutto di una stretta collaborazione con aziende artigiane modernamente attrezzate. Oggi serve un'utenza composta per il sessantacinque per cento da imprese edili e per il trentacinque per cento da privati, operando su un'area che si estende a tutta la Versilia, dalla province di La Spezia e Massa a quelle di Pisa e Lucca.

Il "sistema d'offerta"

Attualmente, l'azienda offre una gamma di prodotti amplissima. Alcune tipologie di pro-

dotto come gli infissi in alluminio, pvc ecc., vengono realizzate direttamente presso la sede di Capezzano Pianore; altri prodotti vengono eseguiti, su disegno esclusivo Mugnaini, da aziende esterne con le quali è vivo un rapporto consolidato nel tempo. "La nostra offerta è curata in ogni dettaglio per garantire anche un ottimo rapporto tra qualità e prezzo - dice Paolo Giordani, che nella Mugnaini segue la parte commerciale -. Per quanto riguarda i materiali di nostra diretta produzione, ciò è stato possibile poiché abbiamo puntato su un continuo aggiornamento tecnico del personale, delle tecnologie inerenti le diverse lavorazioni, avendo cura di preferire sempre i materiali migliori. Ad esempio, per quanto riguarda il pvc, utilizziamo sistemi di profili per serramenti Rehau, per i serramenti e le persiane in alluminio abbiamo scelto attualmente i sistemi Esedra. Oggi, abbiamo abbandonato la produzione diretta di infissi di legno e ci avvaliamo della collaborazione di nostri partner in grado di realizzare ogni tipologia di infisso, anche di livello prettamente artigianale, con la massima cura e rispettando un ottimo equilibrio qualità/prezzo. Le tipologie realizzabili vanno dalle più comuni finestre



Il magazzino e lo show-room.



Vista esterna dello show-room.



Il magazzino dall'interno.

Identikit

Mugnaini Serramenti srl

via delle Bocchette 2 Capezzano Pianore (LU)
www.mugnainiserramenti.it

Produzione: serramenti e avvolgibili in pvc e alluminio

Commercializzazione: serramenti e avvolgibili di legno, porte per interni Ipea, Selema, Domina, Trep-P&Tre-Più, porte blindate Gardesa, finestre da tetto, tende, zanzariere, motorizzazioni Somfy (l'azienda è Business Partner Somfy) e componenti vari



Realizzazioni effettuate da Mugnaini Serramenti.

agli scuroni o alle persiane; i legni lavorati vanno dal pino al castagno, al mogano ecc.. La finitura può essere al naturale o laccata”.

Anche prodotti “balneari”

Ciascuna categoria di prodotti è presentata in una rosa selezionata di tipologie all'interno dello show room Mugnaini. La sala mostra, allestita presso la sede dell'azienda, è un elegante spazio di circa 180 m² dove trovano collocazione anche alcuni modelli di porte blindate e di porte per interni scelti tra i marchi più prestigiosi, con riferimento sia alle linee della tradizione sia a quelle più moderne e di design. L'azienda toscana ha saputo trovare soluzioni speciali anche a esigenze particolari, legate all'attività della zona, come le chiusure per i mitici “Bagni” della Versilia, ovvero gli stabilimenti balneari. “Abbiamo una tradizione nell'estrusione del pvc per la produzione di avvolgibili che risale al 1964, che ci ha portato a realizzare non solo avvolgibili, ma anche profili che vengono utilizzati in vari settori non legati alla serramentistica, come tubi per l'irrigazione, listelli per serre, perline, profili per cassonetti in pvc e altro. Una particolare

menzione merita un prodotto che esula dal settore del serramento: la passerella da spiaggia interamente in pvc antiurto, pratica, leggera, resistentissima. Un articolo di cui abbiamo già prodotto oltre 40.000 m e che continua a diffondersi di anno in anno su tutte le spiagge italiane. Sempre per gli stabilimenti balneari, offriamo delle chiusure composte da avvolgibili che, in relazione alle dimensioni, possono essere sia in pvc che in alluminio, motorizzate, con le quali componiamo delle speciali verande; una soluzione che consente di sostituire in modo razionale ed efficiente le grosse imposte di legno che, fino a ieri, nella stagione estiva venivano rimosse e messe a dimora sotto le cabine.”



evitare l'insorgere di problematiche che poi potrebbero ricadere su di noi”.

Marcatura CE, un impegno

Nella zona della Versilia, il settore delle costruzioni funziona bene e c'è un buon mercato, soprattutto per le “secondo case”; per le nuove costruzioni, il rapporto è con le imprese edili, mentre per le ristrutturazioni si opera prevalentemente al servizio del privato. Ci sono più problemi sul fronte della concorrenza. “Nell'ambito della nostra zona di influenza, dobbiamo combattere una competizione particolarmente agguerrita nel settore dell'alluminio; in questo ambito, operano moltissime aziende, alcune spesso improvvisate, al



Al servizio dell'impresa

L'assistenza che la Mugnaini offre all'impresa edile ha una marcia in più: infatti, punta a un parziale controllo della gestione del cantiere per quanto riguarda i rilievi misure e l'esecuzione delle opere murarie. Già in partenza, l'azienda è in grado di proporre controtelai metallici, dai più semplici per l'alloggio del solo infisso ai più complessi per monoblocco finestra-persiana o finestra-avvolgibile. I particolari del controtelaio sono, in genere, decisi dai tecnici della Mugnaini, tenendo conto delle richieste del cliente, ossia del genere di serramento abbinato all'avvolgibile o alla persiana. “Offriamo indicazioni molto precise per quanto riguarda la posa dei controtelai, delle soglie e dei davanzali e verificiamo anche più volte la corretta esecuzione di tali opere per evitare o, quanto meno, limitare al massimo gli imprevisti dovuti all'imprecisa esecuzione delle opere murarie. Soprattutto nell'ambito delle nuove costruzioni seguiamo cantieri di notevole importanza e il nostro metodo operativo è un modo efficace, e come tale apprezzato dai nostri clienti, per supportare l'impresa e per

punto da esaurire in breve la loro missione. In sostanza, nascono e muoiono velocemente, ma nel loro arco di vita ci costringono a confrontarci sulla base di prezzi talvolta incredibili. Ovviamente, ciò contribuisce a creare molto disordine e approssimazione, anche se, sulla distanza, serietà e qualità vengono sempre riconosciute. Risulta più tranquilla la situazione per il pvc. In questo settore, gli operatori sono pochi e quindi la concorrenza è scarsa. Gli show room specializzati, invece, servono quasi esclusivamente il privato a cui propongono prodotti di tendenza, ma hanno scarsi contatti con le imprese edili”. E qual è il punto della situazione rispetto alla marcatura CE? “La situazione è piuttosto incerta e c'è ancora bisogno di chiarimenti - spiega Paolo Giordani -. Per quanto ci riguarda al momento operiamo offrendo le varie certificazioni di prodotto rispetto ai serramenti e ai vetri, ma il nodo della marcatura deve ancora essere risolto: infatti, per noi della Mugnaini, la situazione è particolarmente complicata, data la nostra struttura che contempla anche la gestione di produzioni demandate a terzi; tuttavia, ci stiamo impegnando per trovare la soluzione giusta per operare nella regola”.